

GESTIÓN EFICIENTE DE CANALES DE VENTA Y MEDIOS ON LINE

Metodología Profesional que garantiza MÁS VENTAS

Conoce nuestros servicios

Respondiendo las siguientes preguntas:

¿Cuánto me cuesta realmente generar un cliente o una venta en canales digitales?







1. Análisis y estrategias

Realizamos un estudio para determinar tu segmento meta, la audiencia, la inversión proyectada en resultados y definimos los indicadores que harán más fácil medir y sacar conclusiones para la toma de decisiones.

¿El anuncio que estoy usando en medios digitales está bien elaborado?







2. Planificación de campañas digitales

Evaluamos en qué medios digitales deberías anunciar y cuánto debes invertir. Manejamos los parametros de todos los formatos de avisos para explotar al máximo la capacidad de tu negocio, llegando a tu público objetivo.

¿Puedo lograr mejores resultados en campañas digitales gastando menos?





3. Optimización de resultados

Analizamos cada etapa del proceso de conversión o logro de un objetivo para realizar los ajustes necesarios a fin de que cada lead o venta se logre con la menor inversión. Así tu dinero se aprovecha mejor.

¿Qué etapas de un proceso de venta en canales digitales puedo automatizar?









4. Integración de herramientas digitales

Desde Chatbot para que no pierdas ninguna oportunidad de venta, CRM para gestión de contactos, hasta seguimiento de potenciales clientes con mensajería avanzada. Aplicamos las últimas tecnologías.

¿El contenido que comparto en canales digitales es de utilidad para mi publico objetivo?















5. Gestión de contenido digital

Tenemos una fábrica de contenido en diferentes formatos: imagen, videos, animaciones, artículos, etc. Siguiendo lineamientos que harán que tu marca se vea como experta, generando valor y posicionamiento.



Confían en nosotros















marco@olivosplaza.pe



913 487 948

